



Dès sa création en 2009, EDIFEA s'est hissée parmi les acteurs représentatifs de la construction en Suisse romande, grâce à sa taille humaine garante de proximité, de cycles de décision courts, d'une équipe dirigeante accessible et engagée. EDIFEA se positionne comme un partenaire de choix et apporte des réponses adaptées à chaque demande.

Dans le cadre du développement de nos affaires sur les **régions de Genève et/ou Vaud**, nous recherchons actuellement un(e)

## **Responsable commercial à 100%**

### **Votre mission**

- Prospection et sélection d'affaires
- Synthèse de dossier et d'études pour présentation deancements et de bouclages en interne
- Conduite de séances de planification et de mises au point technique des dossiers
- Rédaction de l'Offre
- Préparation et conduite de présentations aux Maîtres d'Ouvrages
- Négociations et mises au point de contrats
- Transfert aux équipes travaux
- Organisation d'évènements visant à créer la relation client et favoriser l'image de la Société

### **Votre profil**

- 1ère expérience dans une fonction commerciale au sein d'une entreprise générale ou d'un bureau d'architecte ou d'ingénieurs
- Connaissances du tissu économique romand
- Grande aisance dans les contacts
- Personne dynamique, avenante, orientée clientèle
- Motivé(e) à accompagner EDIFEA dans ses acquisitions.

**Nous offrons**

- Un poste aux missions diversifiées au sein d'une société dynamique
- Une collaboration étroite avec les différentes équipes
- Un contact privilégié avec nos clients et l'ensemble des parties prenantes
- Un travail d'équipe sur des projets de construction variés
- Un cadre de travail agréable
- Des conditions de travail et des avantages sociaux attrayants

**Entrée :** de suite ou à convenir

**Lieu :** bureaux de Genève et/ou Morges

**Taux d'activité :** 100%

Nous vous remercions d'adresser votre dossier de candidature complet, à l'attention de Madame Jessica Argese, Responsable Ressources Humaines, par e-mail à l'adresse [rh@edifea.ch](mailto:rh@edifea.ch).